



GUIDE

Navigera i private cloud efter **Broadcoms partnerförändringar**

En praktisk guide för VMware-kunder i Europa

Bakgrunden till förändringen

Den 26 januari 2026 bekräftade Broadcom att de inte kommer att förnya VMware Cloud Service Provider-partneravtal inom Broadcom Advantage Partner Program för ett stort antal leverantörer i Europa. I stället går man över till en mindre grupp utvalda partners genom ett inbjudningsbaserat program. [1] [2] [3]

Dessutom har Broadcom avvecklat VCSP-programmet (VMware Cloud Service Provider) för white label. Om din leverantör påverkades av detta har förändringen sannolikt redan kommunicerats. [4] [5]
Så ser tidslinjen ut:

OBS: Tidslinjen nedan baseras på den information som finns tillgänglig när denna text skrivs. Datum och milstolpar kan förändras i takt med att planerna utvecklas. Vi rekommenderar att du löpande kontrollerar viktiga datum via officiella källor.



26 Januari 2026:

Partneravtal förnyas inte

31 Mars 2026:

Sista datum för partners att stänga öppna affärsmöjligheter

31 Mars 2027:

Många befintliga VCSP-hostingavtal når slutet av sin avtalsperiod

Från April 2027:

Alla arbetslaster måste flyttas till auktoriserade partners

Även om förändringen kan väcka frågor kring befintliga investeringar ligger Broadcoms strategi i linje med en bredare marknadsutveckling som redan pågår. För att private cloud ska kunna konkurrera med publika moln behöver tjänsten levereras av leverantörer med den operativa kapacitet som krävs.

Broadcom konsoliderar därför kring regionala partners som kan leverera VMware Cloud Foundation (VCF) som en komplett plattform, inte enbart som licensdistribution.

Frågan för kunder är därför inte om strategin är rimlig ur Broadcoms perspektiv.

Frågan är vad den innebär för dig.

¹ [The Register-artikel om Broadcom VCSP-förändringar \(31 Jan 2026\).](#)

² [SDxCentral: Broadcom ends VCSP program / partner consolidation \(2 Feb 2026\).](#)

³ [ShapeBlues genomgång som citerar text från partnermeddelandet \(om utebliven förnyelse efter 26 Jan 2026\).](#)

⁴ [RCP Magazine-sammanfattning som nämner VCSP White Label sunset \(30 Sep 2025\).](#)

⁵ [Otavas VCSP Transition FAQ som hänvisar till tidslinjen för avvecklingen av white label-programmet.](#)



Så förändras marknaden för private cloud

Oavsett vilket beslut du fattar kring VMware rör sig marknaden i en tydlig riktning.

År 2026 formas många molnstrategier om kring kostnadskontroll och digital suveränitet. Verksamheter omvärderar aktivt var deras arbetslaster ska köras. Flexeras rapport State of the Cloud visar att 21 procent av arbetslaster har flyttats tillbaka från publika moln till lokala eller privata miljöer, samtidigt som den totala användningen av molntjänster fortsätter att öka. [6]

Samtidigt har suveränitet gått från att vara en compliancefråga till att bli en viktig faktor i upphandlingar i Västeuropa. Gartner rapporterar att 61 procent av CIO:er och IT-ledare kommer att öka sitt beroende av lokala eller regionala molnleverantörer. Samtidigt prognosticeras att investeringarna i europeiska suveräna molninfrastruktur tjänster kommer att mer än tredubblas mellan 2025 och 2027. Det visar tydligt att det nu är ett strategiskt beslut var arbetslaster körs och vem som kontrollerar infrastrukturen. [7] [8]

Det är också därför begreppet private cloud inte längre är synonymt med lokal drift. För många verksamheter är den mest praktiska vägen framåt dedikerad private cloudkapacitet hos en regional leverantör som erbjuder suverän infrastruktur och modern plattformsdrift. Resultatet är en modern tolkning av en klassisk idé: ett riktigt private cloud med suverän infrastruktur, moderna funktioner, förutsägbar ekonomi och operativ mognad. De verksamheter som agerar tidigt kan minska både kostnadsvolatilitet och risken att hamna i tidsnöd.

⁶ Flexera: rapporten State of the Cloud 2025 (repatriering + kostnadsstyrning).

⁷ Gartner pressmeddelande (12 november 2025): geopolitik driver 61 % av CIO:er i Västeuropa mot lokala och regionala molnleverantörer.

⁸ DatacenterDynamics sammanfattning av Gartners prognos: investeringar i europeiska suveräna molninfrastruktur tjänster väntas mer än tredubblas mellan 2025 och 2027.

Du börjar inte på noll

I den här förändringen är det lätt att missa en viktig aspekt: om du redan använder VMware börjar du inte från noll. VMware Cloud Foundation 9 är positionerad som en komplett plattform för private cloud: integrerad compute, lagring, nätverk, säkerhet och drift, med automatisering och Kubernetes-funktioner inbyggda i plattformen. VCF 9 breddar även stödet för moderna arbetslaster genom referensarkitekturer och en integrerad strategi för Private AI Foundation med NVIDIA. [9] [10] [11]

Historiskt har många VMware-miljöer drivits som hypervisorplattformar snarare än som fullt utvecklade private clouds. Tekniken har funnits där, men driftmodellen har ofta stannat vid livscykelhantering och ärendehantering i stället för självbetjäning, policybaserad styrning och automatisering. Det är just i detta gap som ekonomin i private cloud antingen fungerar eller faller.

Att byta plattform kan vara en giltig strategi. Men det innebär vanligtvis nya verktyg, ny kompetens och ett migrationsprogram som pågår under flera kvartal innan plattformen åter når samma mognadsnivå. Poängen är inte att man aldrig ska migrera. Poängen är att för många verksamheter är den snabbaste vägen till ett modernt private cloud att fullt ut använda den plattform man redan har.

Stabilitet under övergången

Milstolpen i april 2027 skapar ett tydligt tidsperspektiv. Men brådska bör inte innebära att du startar ett flerårigt omplattformningsprojekt samtidigt som din nuvarande miljö saknar stöd och vidareutveckling. Den verkliga risken är inte att fatta fel långsiktigt beslut. Den verkliga risken är att inget beslut fattas medan tiden går.

Advania har behållit sin status som VMware Cloud Service Provider i Broadcom Advantage Partner Program. I praktiken innebär det att det redan nu finns en stödd väg framåt för kunder som påverkas av VCSP-konsolideringen. Det omfattar licenskontinuitet, samordning av support och en driftmodell för plattformen som ligger i linje med Broadcoms nya inriktning: färre leverantörer som levererar hela plattformresultatet, inte enbart vidareförsäljning av licenser. [12]

Advania Sverige har dessutom nyligen uppnått NVIDIA Elite Partner-status, vilket uppmärksammar våra produktionsmiljöer för Private AI på VMware Cloud Foundation. Det innebär att private cloud med AI-beredskap kan behandlas som en implementeringsresa, inte ett forskningsprojekt.

För dig innebär detta att stabilitet finns tillgänglig redan nu, inte först efter arton månader av intern kompetensuppbyggnad kring VCF eller ett omfattande plattformbyte. Om du är osäker på nästa steg kan vi hjälpa dig att utvärdera alternativen utan press. Våra tjänster är utformade för just denna typ av övergång.

⁹ [VMware blog: What's New in VMware Cloud Foundation 9.0 \(17 Jun 2025\).](#)

¹⁰ [VMware product page: VMware Cloud Foundation](#)

¹¹ [VMware blog: Generative AI with VMware Private AI Foundation with NVIDIA on VCF 9.0 \(17 Jun 2025\).](#)

¹² [Advania behåller partnerstatus som VMware Cloud Service Provider \(27 Jan 2026\).](#)

Var befinner du dig i förändringen?

Om ditt MSP-avtal för white-label har upphört:

VCF as a Service ger den VCSP-förankring du behöver för att fortsätta leverera till dina kunder. Vi hanterar licensiering, support och regelefterlevnad. Du behåller relationen med dina kunder.

Om du är en VMware-kund som utvärderar dina alternativ:

Advania Private Cloud erbjuder konsumtionsbaserad prissättning på suverän VCF-infrastruktur i nordiska datacenter. Det finns inga långsiktiga bindningstider och Private AI finns inbyggt i plattformen. Dina arbetslaster får en stabil plats medan du fattar beslut om nästa steg, eller som en permanent lösning.

Om du är en verksamhet som behöver elastisk private cloud-kapacitet:

Advania Private Cloud kan utöka din befintliga infrastruktur. Du kan komplettera din miljö med suveräna resurser vid behov och köra AI-arbetslaster utan att själv behöva bygga hela plattformen.

Om du vill modernisera din befintliga VMware-miljö:

Accelerated VCF Adoption hjälper dig att ta steget till VCF 9 på din egen infrastruktur. Vi bygger plattformen tillsammans med dig och lämnar över en produktionsklar miljö.

Nästa steg

Tidsgränsen är verklig. Det är också vägen till stabilitet.

Att navigera Broadcoms förändringar är bara första steget. För att avgöra vilken väg som bäst stödjer dina operativa, ekonomiska och styrningsmässiga behov kan du läsa vår whitepaper Advania Private Cloud Journey.

Om du vill diskutera din situation, [finns vi här](#).

Redo för Advania Private Cloud?

Advania är VMware Cloud Service Provider inom Broadcom Advantage Partner Program. Advania Sverige AB är NVIDIA Elite Partner och levererar VMware Cloud Foundation med Private AI i norra Europa.



The tech company
with people at heart